

Im Zuge der Nachbesetzung suchen wir zur Weiterentwicklung unserer Sales und Vertriebsaktivitäten eine/n Consultant im Bereich

Client Development

m/w/d 80 - 100%

Die First Advisory ist ein führender, innovativer unabhängiger Finanzdienstleister mit einer globalen Präsenz und einem klaren Fokus auf Qualität und Exzellenz. Zur Weiterentwicklung unserer Sales- und Vertriebsaktivitäten suchen wir eine engagierte und kompetente Person für die Position des Consultants im Bereich Client Development.

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung der Jahresvertriebsplanung zur Erreichung der Unternehmensziele
- Planung und Durchführung von Massnahmen zur Marktbearbeitung, einschliesslich Teilnahme an Messen, Kongressen und Fachveranstaltungen
- Analyse der Kunden- und Marktstruktur zur Ableitung von Massnahmenplänen
- Unterstützung der Marketing- und Vertriebsplanung verschiedener Fachabteilungen
- Überwachung und Weiterentwicklung der Acquisitions- und Vertriebs-KPIs
- Selbstständige Planung, Umsetzung und Nachbearbeitung von Akquisitionstätigkeiten
- Sicherstellung des professionellen und reibungslosen Onboarding Prozesses zwischen B2B/B2C Kunden und den unterschiedlichen Fachspezialisten
- Enge Zusammenarbeit mit den Fachspezialisten, um massgeschneiderte Lösungen für die Kundenbedürfnisse zu entwickeln und umzusetzen
- Förderung und Unterstützung der Akquisition in allen Geschäftsfeldern der First Advisory
- Mindestens 50% Reisetätigkeit in der DACH-Region
- Abstimmung mit dem HR-Team in Bezug auf Planung, Organisation und "Training on the Job" für Mitarbeiter
- Qualifizierung in Verbindung mit systematischer Akquisitionsvorbereitung zur Steigerung der Vertriebs-effizienz

Sie bieten

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Marketing, Sales und Vertrieb oder vergleichbare Qualifikation
- Betriebswirtschaftliches, konzeptionelles und strategisches Denken
- Langjährige Berufserfahrung mit nachweisbarem Erfolg im Kundenumfeld
- Breites generalistisches Finanz-Knowhow
- Vertiefte Kenntnisse im liechtensteinischen Gesellschafts- und Steuerrecht
- Kundenorientierung, Eigeninitiative, Proaktivität, Diskretion, Vertraulichkeit und ausgeprägte Teamfähigkeit
- Einwandfreie Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch, weitere Sprachen von Vorteil

Was Sie erwarten dürfen

Wir bieten Ihnen ein **topmodernes Arbeitsumfeld**, flexible Arbeitszeitmodelle, eine **attraktive Vergütung** und zahlreiche **weitere Benefits**. Ihre **persönliche und fachliche Entwicklung** fördern wir mit massgeschneiderten Programmen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Wenn Sie motiviert sind, in einem innovativen, dynamischen Unternehmen die digitale Zukunft in der Finanzbranche in einem kollegialen Team aktiv mitzugestalten, sind Sie bei uns genau richtig.

Bitte nutzen Sie unser Bewerberformular auf unserer Homepage (www.first.li). Für Ihre Fragen oder Auskünfte stehen Ihnen **Matheus Ferreira** (HR-Generalist/ +423 236 35 89) zur Verfügung.